



CHECKLIST VERDUBBEL JE TARIEVEN ALS ZELFSTANDIGE.

5 redenen waarom het verhogen van tarieven niet mislukt.

1. We staan onvoldoende
2. We praten over i.p.v. over
3. We verkopen het
4. We werken volgens het
5. We hebben

Maar by far de allerbelangrijkste reden

.....
.....
.....

Het grote probleem hiervan

Je verandert alleen en niet de
Hierdoor zien je klanten het als en niet als
.....
.....

Mensen hebben een om voor zichzelf te waarom ze

Bovendien.....

De allerbelangrijkste techniek om je prijzen minimaal te verdubbelen

.....

Hierdoor is het ook echt een
Je klant geeft er echt een andere

De ingrediënten hiervoor:

- Glashelder en het
- Zowel als zijn helder
- Nieuwe
- Overtuigend wat je bereikt door heel goed te



Maar let op:

Het is dus geen

Wat is er nu nodig om je omzet dit jaar te verdubbelen

- Een uniek met een lucratief en aanbod
 - Hiermee heb jij geen
 - En word je absoluut
- Een deels systeem waarmee je continu warme leads aantrekt, zonder en zonder onpersoonlijke benadering.
- Goed leren Voor de best mogelijke, zodat je heel goed kunt zonder harder te

De stappen die ik ga zetten om mijn prijzen te verhogen

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Wil je meer hulp bij het zetten van je stappen of sneller resultaat?

Vraag een gratis strategiesprek aan. Hierin leer jij in 45 minuten:

- de 3 strategieën om een uniek en succesvol bedrijfsconcept te bouwen, waarmee je nooit meer last van concurrentie hebt.
- Onderzoeken we samen de mogelijkheden en kansen die er zijn voor jou, om door te breken en je omzet te verdubbelen.
- Leer je welke stap jij meteen kunt zetten om de beste klanten aan te trekken en onder jouw voorwaarden te werken.

Vraag deze gratis sessie aan via www.debeeldstrateeg.com/strategiesessie

